

Campo assicurativo Un'azienda attiva da quasi trent'anni

Il broker Bazzi & Partners, terziario avanzato a Casale

Aperture internazionali
Il fatturato del 2009 ha superato i 29 milioni
- Nuovo assetto societario da srl a spa

►► **CASALE MONFERRATO**

Bazzi & Partners è un'azienda, che, da trent'anni, dà a Casale Monferrato, nel campo del brokeraggio assicurativo (un comparto che conta per oltre un quarto del mercato dei premi italiano), una funzione di terziario avanzato "rara", legata al nostro territorio, ma aperta, nella globalizzazione di oggi, al mondo. In generale, con una definizione di scuola, il broker è un professionista che ricerca e acquista, per conto del cliente, nel mercato di riferimento, il prodotto che offre il miglior rapporto qualità-prezzo. Ma il broker assicurativo ha una specificità - e una caratteristica "rara" (quanto meno nel senso che richiede competenze di elevato rango) - che tocca direttamente "la nostra sicurezza e la nostra protezione". E come si legge del Lloyd's Diary, in questo caso "il broker è un professionista che,

libero da qualsiasi legame con le Compagnie di Assicurazione (ma, ovviamente, lavorando con tutte le migliori compagnie, n.d.r.) interviene nel rapporto assicurativo rappresentando gli interessi del Cliente".

Creata nel 1982 da Salvatore Bazzi, su ispirazione da un viaggio di studio negli USA e sulla base dello slogan "crescere sulla fiducia e la sicurezza" (ma anche avendo come "punto di forza la velocità nella liquidazione del danno"), la Bazzi & Partners ha sede operativa a Casale, ma con una clientela (per oltre quattro quinti è clientela fatta di aziende) che copre praticamente tutto il Settentrione e con una apertura chiaramente internazionale (per questo si definisce "International Insurance Brokers"). E per questo la rete di collaborazioni (diciamo il network) è fondamentale sia a livello nazionale, come a livello globale. E così Bazzi & Partners fa parte (anche dei consigli di amministrazione, con Salvatore Bazzi) sia di Eubronet per l'Europa, sia del network di Wing Insurance Services per il resto del mondo (dove è presente, a copertura globale, con ben 120 uffici).



Tommaso Bazzi, vicepresidente

Ci sono comunque collaborazioni anche con CIAB (Council Insurance Agencies and Brokers, che ha il quartiere generale a Washington), con Americam Appraisal Holding (un gruppo USA di consulenza in ambiti valutativi, finanziari, tecnici, im-

mobiliari e ambientali), con le società "3i" e con Belfor... Anche per queste aperture internazionali, oltre che per i tassi di sviluppo dell'azienda (si è saliti alla cifra di fatturato di 29,3 milioni di euro del 2009, partendo da 21,7 milioni del 2006), Bazzi & Partners, che opera con oltre venti addetti, che fanno efficacemente squadra, si è data di recente un nuovo assetto societario. E' passata da Srl a Spa, ha portato il capitale sociale a 500 mila euro e, soprattutto, si è data un nuovo assetto di vertice (che ha un po' il senso di "largo ai giovani"), con Salvatore Bazzi sempre come presidente, ma con Tommaso Bazzi e Riccardo Ambrogini come vice presidenti.

Ed è con il giovane (trent'anni, ingegnere, un "passaggio" di studio e di lavoro di due anni negli USA) Tommaso, figlio di Salvatore, che abbiamo scambiato questo "giro" di informazioni, sul mercato in generale e su questa azienda casalese, che, nel suo comparto è tra i primi trenta brokers assicurativi italiani come fatturato (in Italia i brokers del ramo sono circa 1.300) e tra i primi dieci come redditività.

Carlo Beltrame